

MODUŁ 5 - SKRYPT WIDEO

Instrukcje: Wydrukuj i wypełnij tę kartę albo wypełni na komputerze. W krótkim czasie znajdziesz to, w czym jesteś na prawdę dobry/dobra.

Twoje zadanie: Stworzenie skryptu wideo oraz nagranie go

Zacznij teraz:

1. Opisz problemy Twojego klienta (precyzja jest bardzo wskazana)
2. „Podkręcenie problemu” - jak ten problem przekłada się na dalsze życie? (Użyj avatar klienta i pytania)
3. Powiedz im dlaczego nie mogą zmienić swojej sytuacji oraz do czego ich to doprowadzi
4. Odpowiedz na pytanie dlaczego Ciebie mają słuchać jako eksperta (subtelność wskazana)
5. Znajdź dwa rozwiązania ich problemów i opisz je (użyj oferty i najczęściej występujących). To musi być cream de la cream Twojej ekspertyzy
6. Powiedz jakie wyniki osiągałaś/eś ze swoimi klientami (subtelność wskazana)
7. Zaproś ich do bezpłatnej konsultacji oraz powiedz dlaczego one są darmowe.
np. „Przedstawię Ci plan działania wdrażany u naszych klientów, który przeniesie Twój biznes daleko do przodu poza wszelką konkurencję.” „Te konsultacje są darmowe ponieważ około 20% osób podczas nich decyduje się na współpracę z nami aż do osiągnięcia swojego celu. Jednak nie ma przymusu kupowania czegokolwiek. To Ty musisz być gotowy na zmianę”
8. Powiedz aby wybrali termin z kalendarza
